

Vacature: Sales Manager België (m/f/d)**BÜFA Composites Benelux****Over BÜFA**

BÜFA is een van Europa's grootste producenten en distributeurs van premiumproducten voor de composietenindustrie. Ons snelgroeiende netwerk van distributiebedrijven omvat reeds Duitsland, het Verenigd Koninkrijk, Polen en de Baltische Staten. Sinds kort zijn daaraan de Benelux en Spanje toegevoegd. BÜFA Composites Benelux biedt haar klanten producten van de hoogste kwaliteit en van vooraanstaande producenten zoals Aliancys AG (voorheen DSM) en BÜFA Composite Systems. Het BÜFA merk staat voor professionaliteit, premium product kwaliteit, hoogstaande technische kennis en betrouwbare logistieke oplossingen.

Waar kom je te werken

Het nieuwe BÜFA Composites Benelux team is gehuisvest in Venlo waar we zijn ondergebracht bij onze logistieke partner. Hier zit al een enthousiast team van klantgerichte professionals dat verder zal worden aangevuld en daarom zijn we op zoek naar een collega die de rol van Sales Manager België wil gaan vervullen.

Wat zijn je taken

Als Sales Manager België ben je verantwoordelijk voor het volledige verkoopproces. Je taken zijn onder andere:

- Onderhouden en uitbreiden van het huidige klantenbestand in goede samenwerking met de verkoopbinnendienst
- Ervoor zorgen dat het volledige productassortiment aan alle klanten aan de man wordt gebracht
- Het opstellen en realiseren van het verkoopbudget voor België.
- Het in overleg met het Management bepalen van het prijsbeleid voor België
- Ervoor zorgen dat relevante marktinformatie wordt verstrekt aan de verkoopbinnendienst, inkoop en anderen.

- Het bieden van technische ondersteuning aan jouw klanten.
- Het identificeren van trends, bedreigingen en kansen in de markt, inclusief het monitoren van de activiteiten van concurrentie.
- Ervoor zorgen dat jouw productkennis up-to-date is.
Actief deelnemen aan trainingen en optreden als trainer (producten) voor interne medewerkers.
- Analyseren van koopgedrag van klanten.
- Het oplossen van klachten van klanten binnen de daarvoor gestelde voorwaarden.

Wie zoeken wij

- Iemand die zelfstandig én in teamverband kan werken
- Iemand die plezier heeft in contact met klanten en derhalve klanten kan binden en enthousiast kan maken
- Iemand die gemotiveerd en betrokken is bij ons bedrijf, onze producten en onze klanten
- Iemand die kennis en ervaring van ERP systemen (Navision) en Microsoft office heeft
- Iemand die bij voorkeur ervaring in een soortgelijke functie en of branche heeft
- Iemand die vloeiend in de Nederlandse en Franse taal is
- Iemand die bij voorkeur vaardig in Engels en Duits is

De procedure en contact

Zie jij deze functie wel zitten, twijfel dan niet en neem contact met ons op want dan willen we je zeker beter leren kennen en zien of de 'klik' aanwezig is. Mail een korte gemotiveerde brief en CV naar **m.vanoverbeeke@buefa.nl**. Voor eventuele vragen of informatie kun je contact opnemen met **BÜFA Composites Benelux | Micha van Overbeeke op +31 (6) 82800574**

BÜFA Composites Benelux B.V.
Grubbenvorsterweg 10
5928 NX VENLO
NEDERLAND